

MASCHINENMARKT

DAS ÖSTERREICHISCHE INDUSTRIEMAGAZIN

8 | 2015

Erscheinungsdatum: 20. August 2015

www.maschinenmarkt.at

FIRMENJUBILÄUM

QUALITÄT, BERATUNG, KOMPETENZ

25 Jahre Metzler –
Der Partner für Werkzeuge
& Fertigungslösungen

MM
SPECIAL
ENERGIE

LASERSCHWEISSEN
**EINFACHER
EINSTIEG**

SENSORIK
**UNENDLICHE
MÖGLICHKEITEN**

SCHWERSTAPLER
**HUBKABINE
SCHAFFT SICHT**

25 JAHRE IM DIENSTE DER PRODUKTIVITÄT

Mehr Effizienz, mehr Qualität und damit mehr Produktivität stehen seit 25 Jahren im Zentrum des Handelns von Metzler. Diese spannende Reise des österreichischen Spezialisten für Fertigungslösungen im metallbe- und -verarbeitenden Bereich geht nun mit einer noch intensiveren Fokussierung auf Prozess- und Technologiekompetenz weiter. Dazu investiert Firmengründer und -chef Reinhard Metzler nicht nur in die Weiterentwicklung des inzwischen über 60-köpfigen Teams, sondern auch in innovative Projekte und Eigenmarken, neue strategische Partnerschaften sowie den Ausbau des System-Know-how.



Metzler-Mat HX (Helix): Der Spiralautomat ist ein „Experte“ in Sachen Arbeitsschutz und Verbrauchsmaterial.

Wer fertigt, sollte die Metzler GmbH Co KG kennen. Das Unternehmen hat ein viertel Jahrhundert Erfahrung mit Werkzeug- und Fertigungslösungen. Es sieht seine Kunden als Partner und bietet ihnen fachlich hochspezialisierten Zugang zu den global gesehen innovativsten Werkzeug- und Maschinentechnologien von etwa 600 Qualitätsherstellern. Zudem profitieren Abnehmer von dem in den vergangenen Jahren perfektionierten Know-how im Beschaffungsprozess. „Wir liefern unsere Top-Lösungen zu den geringstmöglichen Prozesskosten – für uns und vor allem für unsere Kunden – an den jeweiligen Arbeitsplatz“, betont Reinhard Metzler die über die Jahre gewachsene Logistikkompetenz des Unternehmens, welche er sukzessive weiter ausbauen will.

Forcierte Systemkompetenz. Metzler forciert deshalb neben E-Commerce-Lösungen wie Online-Shops sowie dem nach wie vor relevanten Angebot von einzelnen Werkzeugen oder Komponenten immer stärker auch Systemlösungen. Ein Beispiel dafür ist der Metzler-Mat, welcher die automatisierte Materialversorgung in der Fertigung 24 Stunden und 365 Tage sicherstellt, ohne dass sich der Fertigungsverantwortliche Sorgen machen muss, dass das richtige Werkzeug zur richtigen Zeit am richtigen Ort verfügbar ist. Dieses automatische Werkzeug-Ausgabesystem reduziert die Prozesskosten drastisch, weil unter anderem die Bedarfserhebung und -meldung sowie die manuelle Bestellung automatisiert ablaufen. Zudem erhält der Kunde eine umfassende Kostenübersicht, höchstmögliche Transparenz in der Werkzeugausgabe sowie eine zugriffsgesicherte Lagerung von hochwertigen Artikeln, was auch weniger Schwund bedeutet.

Der Metzler-Mat verschlankt daher Prozesse beim Kunden, ermöglicht ihm die Konzentration auf seine Kernkompetenzen und entlastet seinen Einkauf. Er sorgt für ein optimiertes Lager- und Bestandsmanagement und eine dezentrale Materialversorgung. Das System spart also Zeit und Geld. „Das Beispiel Metzler-Mat zeigt, dass wir neben dem Wissen um einzelne Technologien auch ein Spezialist für komplette Fertigungslösungen sind. Wir verstehen die Herausforderungen heutiger Produktion und sind seit geraumer Zeit schon in der Lage, ganzheitliche Systeme für deren positive Bewältigung anzubieten“, sagt Reinhard Metzler. „Dabei profitiert unserer österreichischer Kunde auch von unserer Vernetzung in der globalen Markenwelt von HAHN+KOLB sowie mit zahlreichen Qualitätsherstellern, vor allem, was technologisches Know how und logistische Synergien angeht.“

Eigenmarken bringen Produktivität. Diese Systemkompetenz und langjährige Erfahrung mit Fertigungslösungen stellt Metzler seinen Kunden inzwischen auch mittels der Entwicklung und teilweise Produktion von Eigenmarken unter dem Titel „Metzler Productivity Solutions“ zur Verfügung. Insbesondere der Einsatz der Opt-I-Store-Produkte bringt Optimierungen am einzelnen Arbeitsplatz und in der gesamten Fertigung. Die innovativen Hartschaumlösungen ermöglichen eine schonende, sichere und übersichtliche Verpackung, Lagerung und Vorlage von Werkzeugen. Auf sie kann so schneller und leichter zugegriffen werden. Über- und Fehlbestand wird rascher erkannt.

Ebenso zu den „Metzler Productivity Solutions“ zählt das innovative Einhängesystem Clip-O-Flex, welches mit den Opt-I-Store-

„UNSERE KUNDEN MACHTEN UNS ZU DEM, WAS WIR HEUTE SIND!“



Firmenchef Reinhard Metzler mit den Metzler-Eigenentwicklungen Opt-I-Store und Clip-O-Flex.

Hartschaumeinlagen kombiniert werden kann. So bietet Metzler unter anderem Gesamtlösungen wie Montage- oder Werkzeugwagen an, die komplett mit Clip-O-Flex-Halteschienen und -Einhängprofilen sowie Opt-I-Store-Einlagen ausgestattet sind. Einzeln oder kombiniert ermöglicht der Einsatz von Clip-O-Flex einen noch schnelleren Zugriff auf die Arbeitsmittel, und zwar nur dort, wo sie gebraucht werden. Für Reinhard Metzler ist Clip-O-Flex die „flexibelste Fläche der Welt“, was in der Fertigung Übersicht bringt und vor allem Zeit und Wege spart. >>



Spezialist für Kleinteile und hochwertiges Werkzeug: der Schubladenautomat Metzler-Mat DR (Drawer).

MM: 25 Jahre Metzler GmbH & Co. KG. Wie fühlt sich das für Sie an?

Reinhard Metzler: Es ist für mich immer wieder faszinierend und beeindruckend, heute zu sehen, was wir in einem viertel Jahrhundert an Arbeitsplätzen schaffen konnten, welche unter anderem auch Existenzgrundlage für viele Menschen mit ihren Familien sind. Das war für mich noch unvorstellbar, als ich das Unternehmen gegründet habe. Diese Entwicklung ist vor allem auf unsere Kunden zurück zu führen, die unsere Produkte und Beratungsleistungen wahrnehmen und uns als deren Lieferanten und Partner seit Jahren das Vertrauen schenken.

MM: Welche Faktoren waren ausschlaggebend für diese Erfolgsgeschichte?

Metzler: Hauptfaktor war und ist der Mensch. Jeder unserer Mitarbeitenden hat seine fachliche und persönliche Kernkompetenz. Gemeinsam bündeln sie dieses Wissen und Können, bilden so das Fundament des heutigen Unternehmens. Ich selbst habe das Handwerk von der Pike auf gelernt und bin immer Vertriebsmann geblieben. Wir kennen den Markt und die Bedürfnisse, was vorteilhaft für Entscheidungen ist. Unsere Kunden haben sich uns gegenüber geöffnet und gezeigt, was sie tun und welche Herausforderungen sie haben. Ich traue mich deshalb zu behaupten, dass es kein vergleichbares Unternehmen in unseren relevanten Märkten gibt, welches über so viel Know-how im Fertigungsbereich verfügt. Dazu kommen Faktoren wie Ehrlichkeit, Handschlagqualität, das Arbeiten auf Augenhöhe sowie Einsatz und Fleiß.

MM: Wie haben Sie es geschafft, über all die Jahre Qualitätsanbieter zu bleiben?

Metzler: Es ist uns tatsächlich gelungen, den großen Versuchungen in Richtung Billiganbieter in all den Jahren zu widerstehen. Wir sind hier eindeutig auf der Seite der Qualitäts-Positionierung geblieben. Ich bin deshalb der Meinung, dass sich in unserem Portfolio die weltweit besten Hersteller und Produzenten im Werkzeug- und Fertigungsbereich versammelt haben. Diese Spitzentechnologien mit Innovationskraft auf globalem Niveau stellen wir unseren Kunden weiterhin engagiert und kompetent in Österreich zur Verfügung.

MM: Wie geht diese spannende Reise von Metzler nun weiter?

Metzler: Wir bleiben auch in Zukunft der Garant für absolute Qualitäts-Produkte und –Marken für die Steigerung der Produktivität in der Fertigung. Durch unser globales Netzwerk, einem bestens ausgebildeten Team und unsere langjährige Erfahrung bringen wir unseren Kunden weiterhin bekannte und erprobte Technologien und Produkte mit den geringstmöglichen Prozesskosten an die von ihm benötigten Arbeitsplätze. Das erfordert Technologie- und Logistik-Kompetenz. Beides bauen wir in den nächsten Jahren weiter aus.



Mit über 19.000 Artikeln bietet Atorn ein breites Produktespektrum für die Zerspanung, für Spannmittel, Messmittel und Betriebs-einrichtungen.

Durch die neu geschlossene Partnerschaft mit GF Machining Solutions können Kunden bei Metzler auf noch mehr Innovationen und Kompetenzen zugreifen.



Neue Vertriebspartnerschaft. Auf noch mehr Auswahl und Technologiekompetenz können Metzler-Kunden aufgrund der neuen Vertriebspartnerschaft mit der weltweit führenden GF Machining Solutions zugreifen. „Durch diese neue Form der Kooperation können wir unseren Kunden in Österreich hoch attraktive und wettbewerbsfähige Fertigungs-Gesamtlösungen rund um die Werkzeugmaschine bieten, vom individuellen Fertigungskonzept bis zur technologisch optimierten Paketmaschine. Ziel ist es generell, unsere Kunden noch erfolgreicher zu machen, was diese Vertriebspartnerschaft stark unterstützt“, sagt Metzler-Geschäftsführer Reinhard Metzler.

Durch das österreichweite Vertriebs- und Beratungsnetz der beiden Kooperationspartner kann Metzler flächendeckend ein breites und verfahrenstechnisch vielseitiges Programm an Maschinen, Automatisierungs- und Werkzeuglösungen, Mess- und Prüfmittel sowie Betriebseinrichtungen anbieten und betreuen. Metzler unterstützt dabei den Vertrieb der unter GF Machining Solutions zusammen gefassten Marken AgieCharmilles, Mikron, Liechti und System 3R, was vor allem das Beratungs- und Verkaufsangebot bei Erosions-, Fräs-, Laser- und Automatisierungssysteme komplettiert.

Im Dienste der Produktivität. Mit der neuen Partnerschaft mit GF Machining Solutions übernimmt Metzler erneut den Vertrieb von Mikron-Maschinen in Österreich und damit von Markenprodukten, welche dem heutigen Geschäftsführer Reinhard Metzler vor 25 Jahren die Gründung des Unternehmens ermöglicht hatten. „Für mich schließt sich damit ein Kreis, weil ich mit dem Vertrieb von Mikron in Österreich – damals als Generalim-

porteur – vor einem viertel Jahrhundert gestartet bin. Es ist für mich sehr emotional zu sehen, was sich daraus entwickelt hat und wie viele Kunden uns seither und auch heute noch das Vertrauen geschenkt haben oder schenken. Es sind auch zahlreiche Freundschaften und Netzwerke in der Branche entstanden, und ich wage zu behaupten, dass es wenige Personen gibt, die den Markt sowie die handelnden Player und deren Bedürfnisse inzwischen so gut kennen wie ich“, so Reinhard Metzler.

Gefeiert wird deshalb in diesem Jahr auch, unter anderem mit einem Event für Kunden, Mitarbeiter und Partner. „Dort stehen nicht nur 25 Jahre und die neue Vertriebspartnerschaft mit GF im Mittelpunkt. Wir zeigen auch unsere Produkte und Ideen und stellen unserer Systemkompetenz bei Fertigungslösungen unter Beweis. Unter anderem eine 3-Achs-Vertikalbearbeitungsfräsmaschine und eine Drahterodiermaschine von GF Machining Solutions, sowie ausgewählte Produkte aus unserem Vertriebsprogramm und Systemlösungen wie beispielsweise der Ausgabeautomat METZLER-Mat. „Wir wollen ja auch vorwärts blicken. Und ich bin sicher, dass viele unserer Produkte in naher Zukunft nur noch über diesen Weg in die Fertigung oder Werkstätte kommen. Andere jedoch – etwa aus dem Hochtechnologiebereich – werden nach wie vor qualifizierte Beratung und Betreuung brauchen. Wir sind auf Beides spezialisiert und somit für die Zukunft bestens aufgestellt.“ *

www.metzler.at